

Академия устойчивого развития Союза банков Кыргызстана объявляет набор участников на тренинг:

Технологии профайлинга и оперативной психодиагностики в управлении персоналом и работе

В рамках данной программы сотрудники научатся составлять психологический профиль собеседника (кандидата на вакансию, клиента, партнера, коллеги) за считанные минуты, выявлять признаки лжи на этапе собеседования и при общении с действующими сотрудниками, анализировать особенности характера по профилю (психотипу) человека, прогнозировать его поведение в интересующих вас контекстах (семейная жизнь, профессиональная деятельность)



Тренер:

АРСЛАНБЕК КАМЧЫБЕКОВ – руководитель обучающих курсов «PROFILING KG GROUP», единственный сертифицированный специалист по профайлингу, оперативной психодиагностике и бесполиграфной детекции лжи в Кыргызстане, психолог, подполковник милиции в отставке.

18-19 сентября 2025 г

Стоимость семинара: 8800 сом

w\а 0553 881191
0705 148226, 0550 090555
office@ub.kg

Программа тренинга

Технологии профайлинга и оперативной психодиагностики в управлении персоналом и работе с клиентами

1. Профайлинг в бизнесе - деятельности управления персоналом и сотрудников которые работают с клиентами, основные аспекты и направления. Объекты в бизнес – психологии. Основные риски для компании. Профиль должности и ее составление.
2. Объекты, методы и инструменты профайлинга.
3. Понятие лжи, статистика лжи. Виды, формы и функции лжи.
4. История инструментальной (полиграф) и безынструментальной детекции лжи.
5. Стратегии и тактики лжи.
6. Гендерные особенности лжи (мужской, женской).
7. Мозг и ложь.
8. Психофизиология лжи. ВНС и ложь (функционирование симпатической и парасимпатических отделов ЦНС);
9. Стресс и ложь. Поведенческие, эмоциональные и психологические реакции на ложь.
10. Жесты, телесные позы, ноги и ступни.
11. Речь, голос в бесполиграфной детекции лжи.
12. Наиболее общие графологические признаки лжи в почерке. Психодиагностические проективные методики, как вспомогательный инструмент в профайлинге.
13. Координаты психологического пространства в профайлинге.
14. Лицо человека в профайлинге. FACS (Система кодирования лицевых движений. П.Экмана и У.Фризена. 1978 г.)
15. Элементы психофизиогномики в профайлинге.
16. Ошибки в верификации лжи.
17. Признаки (маркеры) лжи и их интерпретации.
18. Психотипология личности человека в профайлинге. Темперамент и характер человека.
- Оперативная психодиагностика личности в профайлинге.
- Методика «7 радикалов» В.Пономоренко и А.Егидеса. Архетипы в детекции лжи.
19. Психопатология и ложь. Поведенческие признаки психопатов и социопатов в профайлинге.
20. Методика составления психологического портрета личности в профайлинге. Психологический портрет бизнес – руководителя.
21. Психотипы в продажах. Профайлинг при подборе, отборе и расстановке кадров. Методика профилирования при подборе кадров. Применение методики профайлинга при переговорах с бизнес партнерами.
22. Стимулы в детекции лжи. Опросная беседа в профайлинге при проверке кадров компании на лояльность. Анализ невербального и речевого поведения в профайлинге.
23. Анализ личности по соцсетям при подборе кадров для компании